

BUSINESS FRANCE RECRUTE ! CHARGÉ(E) DE DÉVELOPPEMENT EXPORT

- **Business France Suède, Storgatan 11, 114 44 Stockholm**
- **Présentiel et télétravail**
- **Salaire à négocier**
- **CDI à pourvoir à partir du 1^{er} mai 2026**

Conseiller et accompagner les entreprises françaises sur des projets de développement export en Suède dans les secteurs de l'industrie, de l'énergie, des infrastructures et des services environnementaux .

➤ **VOS MISSIONS**

Dans les secteurs de compétence, orienter les entreprises françaises sur les opportunités du marché Suédois pour faciliter leur développement. Pour cela, il convient de :

- Entretien un contact direct et permanent avec le réseau TEAM FRANCE EXPORT (réseau France de Business France, CCI et bpiFrance), les acteurs professionnels français / suédois des secteurs de compétence ainsi qu'avec la filière Industrie Cleantech de la Direction Export de BUSINESS FRANCE – siège ;
- Initier, négocier et réaliser des prestations personnalisées de développement commercial ;
- Mener une activité commerciale auprès des entreprises françaises et locales : prospection commerciale (mailing, téléphone, etc.) / rédaction de propositions commerciales et organisation de programmes de RDV ciblés ;
- Concevoir, organiser et commercialiser des événements professionnels collectifs à valeur ajoutée en associant le réseau TEAM FRANCE EXPORT ;
- Assurer le suivi des prestations effectuées dans l'objectif d'accompagner nos clients sur le long terme ;
- Connaître et anticiper le marché et son fonctionnement : rechercher, collecter, analyser les informations sectorielles et contribuer activement au suivi des secteurs ainsi qu'à la diffusion d'informations via la rédaction de veilles sectorielles, d'articles et de brèves ;
- Veiller à la bonne tenue des bases de données et au bon reporting de l'activité ;
- Promotion de la Suède en France lors de salons professionnels et journées pays/sectorielles.

➤ **VOTRE PROFIL**

- Diplômé(e) d'un bac +5;
- 2 ans d'expérience professionnelle minimum dans le domaine du commerce international, avec de préférence une expérience dans l'un ou plusieurs des secteurs suivants : industrie, énergie, infrastructures, services environnementaux ;
- Aisance commerciale en vente de prestations de conseil ;
- Capacité de gestion de projet et de travail en équipe ;
- Maîtrise du français, de l'anglais impérative et du suédois vivement souhaitée ;
- Qualités commerciales, analytiques et rédactionnelles ;
- Capacité à communiquer avec enthousiasme et conviction, notamment sur les réseaux sociaux (LinkedIn).

➤ **POSTULEZ**

Envoyer votre candidature (lettre de motivation et CV) à :

Mélanie Gaudin : melanie.gaudin@businessfrance.fr et Aurélie Devidal : aurelie.devidal@businessfrance.fr

En copie: maria.mouradian@businessfrance.fr

Entretien : oral et écrit