

A CURA DI



CON IL SUPPORTO DI



SCOPRI LE AZIENDE SELEZIONATE



HEVATECH
Heat Valorization Technology



Haffner Energy
Decarbonize · Innovate · Regenerate





Fondata nel 1967, **Duchêne Industries** è un'azienda specializzata in meccanica generale e di precisione, produttrice di componenti tecnici in serie di medie e grandi dimensioni.

Con l'acquisizione della società portoghese TSF e la costituzione a maggio 2024 del gruppo AMMG, la società mira a fornire una soluzione per la produzione di componenti metallici di grandi dimensioni per i principali attori industriali europei.

Hevatech progetta e commercializza tecnologie che consentono di recuperare il calore disperso dalle industrie per convertirlo in elettricità.

Le sue soluzioni brevettate si applicano facilmente a tutti i processi industriali che comprendono un'emissione di fumi a oltre 300°C. La produzione di elettricità senza emissioni permette di ridurre la bolletta energetica delle industrie favorendo la decarbonizzazione delle loro attività.

Haffner Energy, protagonista della decarbonizzazione del settore industriale e dei trasporti, progetta, produce, fornisce e gestisce soluzioni per la produzione di energia rinnovabile da residui di biomassa. La sua tecnologia innovativa e brevettata di termolisi delle biomasse risponde alle sfide della decarbonizzazione e agli imperativi economici dell'industria, della mobilità terrestre, aerea e marittima, nonché dei governi e delle autorità locali.

I-care è un gruppo internazionale specializzato nella manutenzione predittiva e prescrittiva.

Fondato in Belgio nel 2004, è presente in 25 Paesi e impiega 850 persone.

Le sue soluzioni si basano sull'IA e sulla previsione dei guasti industriali, aiutando i clienti a ridurre i rischi per creare industrie più sicure, più produttive e più sostenibili.

Con oltre 20 anni di esperienza nella meccanica industriale, **Masterméca** progetta e produce attrezzature per la movimentazione e il sollevamento su misura per rispondere a problematiche specifiche dei suoi clienti.



Fondata nel 1990, **Scopus**, società del gruppo SELEPSO, è specializzata nella fornitura di soluzioni per l'identificazione e l'autenticazione delle persone tramite badge.



Siradel è uno sviluppatore di software che crea e modella dati finalizzati allo sviluppo di gemelli digitali. Le loro soluzioni assistono nel processo decisionale rendendo la consultazione dei dati più semplice e permettendo la realizzazione di simulazioni avanzate. I settori di applicazione sono numerosi, come le città, telecomunicazioni, industrie o i settori energetici.



Fondata nel 2008, **Verdemobil Biogaz** è un'azienda specializzata nella progettazione, produzione, manutenzione e gestione di unità di recupero di gas da fonti rinnovabili. In costante crescita per affiancare i progetti BioCH₄, BioCO₂, BioGNL e Bioidrogeno in Francia e a livello internazionale, nel 2022 Verdemobil ha sviluppato progetti in Svizzera, Italia, Germania e Canada.



L'azienda

Fondata nel 1967 dalla famiglia Duchêne, l'azienda vanta un solido know-how nel campo della **meccanica di precisione**, riconosciuto da importanti committenti in vari settori quali: Ferroviario, Edilizia, Macchine speciali, Difesa, Nucleare, Autocarri, etc.

Con l'acquisizione della società portoghese [TSF](#) e la costituzione nel mese di maggio 2024 del gruppo [gruppo AMMG](#), la società si posiziona come:

- **Soluzione europea per la lavorazione e la saldatura meccanica di pezzi di medie-grandi dimensioni**
- **Alternativa di produzione in linea con le esigenze RSI dei suoi clienti**

L'offerta

Specializzata nella lavorazione CNC mediante tornitura e fresatura, su tutti i tipi di metalli, *Duchêne Industries* ha costantemente sviluppato le proprie competenze nella lavorazione meccanica di particolari tranciati e saldati meccanicamente, nell'assemblaggio di sottogruppi meccanici.

Elementi distintivi

La creazione del gruppo AMMG ha permesso a *Duchêne Industries* e a TSF di ampliare le proprie offerte e di rinforzare le proprie capacità di produzione, per proporre **una soluzione completa di lavorazione e saldatura per pezzi di medie-grandi dimensioni a livello europeo**.

Alcuni clienti



ALEXANDRE HEUZÉ
CEO

I nostri numeri (Duchêne Industries)

- Data di creazione: 1967
- Fatturato 2023: 6 M €
- 40 dipendenti

Numeri consolidati AMMG :

- Fatturato 2023: 14 M €
- Più di 150 dipendenti



HEVATECH
Heat Valorization Technology

#decarbonizzazione #conversionedelcalore

www.hevatech.fr

L'azienda

Fin dalla sua creazione nel 2010, *Hevatech* si è concentrata su tecnologie e processi innovativi per il **recupero del calore di scarto**, sviluppando inizialmente competenze nell'accumulo di calore con materiali a cambiamento di fase e nella termochimica.

Oggi *Hevatech* è particolarmente interessata a convertire calore in energia elettrica per l'autoconsumo da parte del cliente o per la reimmissione nella rete elettrica grazie al processo brevettato **TURBOSOL**, innovativo ed economicamente conveniente per convertire il calore residuo in elettricità.

L'offerta

Per convertire il calore in elettricità, *Hevatech* offre una soluzione innovativa ed economicamente efficiente grazie al brevetto **TURBOSOL**, attualmente disponibile in una gamma di potenze da 30 a 100 kWe, che presto sarà estesa a 1000 kWe.

Elementi distintivi

Hevatech si rivolge ai mercati dell'incenerimento dei rifiuti e delle biomasse, dell'industria e dei generatori di energia.

I mercati target sono l'Europa e i Paesi con prezzi elevati dell'elettricità.

Alcuni clienti e partners

MERSEN

essity

GRDF
GAZ RÉSEAU
DISTRIBUTION FRANCE

Naldeo

bpifrance



FRÉDÉRIC THEVENOD

Business Development Manager

I nostri numeri

- Data di creazione: 2010
- Fatturato 2022: 9 M €
- 10 dipendenti



L'azienda

Haffner Energy è un'azienda a conduzione familiare che **progetta, produce, fornisce e gestisce soluzioni per la produzione di energia rinnovabile da residui di biomassa.**

Forte di 30 anni di esperienza nella conversione della biomassa in energia e di importanti investimenti in R&S, la sua **tecnologia innovativa e brevettata di termolisi della biomassa** risponde agli imperativi economici e di decarbonizzazione dell'industria, della mobilità terrestre, aerea e marittima, nonché dei governi e delle autorità locali. Inoltre, contribuisce a rigenerare il pianeta attraverso la **coproduzione di biochar**, un serbatoio di carbonio naturale e sostenibile, e/o di CO2 biogenica.

L'offerta

La tecnologia sviluppata da Haffner Energy produce **Hypergas®**, un precursore di syngas rinnovabile ricco di idrogeno che può essere utilizzato per produrre diversi tipi di energia rinnovabile sostenibile e competitiva.

Elementi distintivi

- 30 anni di esperienza nella conversione energetica delle biomasse
- 40 progetti di cogenerazione a biomassa (600 MW) completati
- 15 anni di R&S per la tecnologia di termolisi, 80 brevetti internazionali
- 80 dipendenti in Francia e un ufficio di rappresentanza a Houston, USA (GreenTown Labs)
- 1 laboratorio di produzione a Frignicourt nella Marna (regione del Grand-Est, Francia)
- 4 soluzioni Syngas, metanolo e idrogeno rinnovabili, carburante per l'aviazione sostenibile (SAF)

Alcuni clienti



ANTOINE DE ROSAMEL
Sales Manager

I nostri numeri

- Data di creazione: 1993
- Fatturato 2023: nd
- 80 dipendenti in Francia



L'azienda

I-care è leader mondiale nella **manutenzione predittiva e prescrittiva**. Le soluzioni I-care, basate sull'intelligenza artificiale e sui data, riescono a prevedono i guasti industriali in maniera preventiva, riducendo i rischi per un'industria più sicura e sostenibile.

Fondata nel 2004 e con sede in Belgio, I-care impiega oltre 850 persone in 25 Paesi.

L'offerta

Le comprovate **tecnologie di manutenzione predittiva**, i suoi servizi e le sue diverse soluzioni di gestione degli asset sono applicabili in tutti i principali settori industriali, tra cui quello **chimico, alimentare, energetico, dei materiali, petrolifero e del gas, minerario, trasporti e farmaceutico**.

Elementi distintivi

- Manutenzione predittiva
- Manutenzione prescrittiva
- Manutenzione 4.0
- Acquisizione di talenti
- Formazione

Alcuni clienti



FLORENT FOGLIA
*Customer Care
Manager Italy*



MAXIME LIMBOURG
*Corporate Business
Development Director*

I nostri numeri

- Data di creazione: 2004
- Fatturato 2023: 65 M € a livello corporate
- 850 dipendenti

L'azienda

Con oltre 20 anni di esperienza, **Masterméca** è un'azienda di **ingegneria meccanica industriale** con sede a Montluçon, nell'ex sito dell'azienda DUNLOP.

Su una superficie di 3.700 m², **Masterméca produce pezzi specifici per unità o in piccole serie per utensili, manutenzione e macchinari speciali**. Grazie alla sua comprovata esperienza e ai macchinari ad elevate prestazioni, **Masterméca** lavora pezzi di grandi dimensioni e realizza i telai saldati meccanicamente.

Masterméca si avvale di un ufficio interno di progettazione, industrializzazione e stampa 3D di polimeri.

L'azienda ha inoltre avviato una transizione all'Industria 4.0.

L'offerta

Masterméca sviluppa, fabbrica e certifica **attrezzature su misura per il sollevamento e la movimentazione** (tra cui il marchio OMECAD®).

Elementi distintivi

L'azienda integra tutte le competenze necessarie per realizzare attrezzature:

- **Su misura**, per rispondere a problematiche specifiche dei suoi clienti che non sono coperte da prodotti standard
- **Ergonomiche**, sfruttando le competenze in ambito medicale e meccanico del titolare, con particolare attenzione al miglioramento delle condizioni di lavoro
- **Adattabili**, con un servizio post vendita dedicato a realizzare eventuali modifiche e interventi di manutenzione



ALEXANDRE JIED
General Manager

I nostri numeri

- Data di creazione: 2003
- Fatturato: 1,2M €
- 14 dipendenti

Alcuni clienti



L'azienda

Scopus è una società del Gruppo SELEPSO, esperto in sicurezza elettronica e identificazione sicura, costituito dall'unione delle competenze di tre società indipendenti: Scopus, Elsylog E Scap. Scopus è il **leader francese nella fornitura di identificatori digitali sicuri** ai gestori di comunità: aziende pubbliche o private, istituti di istruzione o formazione, strutture sanitarie, enti professionali, associazioni, etc.

L'offerta

Scopus fornisce soluzioni per **l'identificazione e l'autenticazione delle persone mediante l'uso di badge card.**

L'offerta di Scopus è in grado di soddisfare ogni tipo di esigenza del cliente. Le soluzioni dell'azienda sono progettate per rendere la gestione e l'utilizzo degli identificatori dei badge facile e sicura (il supporto tecnico è disponibile 24 ore su 24):

- Badge RFID multi applicazione e aggiornabili
- Lettori per la codifica di chiavi segrete
- Software per la sicurezza delle carte SAM

Elementi distintivi

- Badge multi-applicazione
- Identificazione logica
- Stampanti e software
- Gestione della produzione di badge
- Sicurezza delle carte SAM
- Conversione delle chiavi di crittografia

Alcuni clienti



PIERRE YVES DUDAL
President



VALENTIN PAGNON
Projets Manager

I nostri numeri

- Data di creazione: 1990
- Fatturato 2023: 15 M€ a livello corporate
- 40 dipendenti

L'azienda

Nata dall'idea di un appassionato di geografia e matematica e di un esperto di pianificazione radiofonica nel 1994, *Siradel* mette al servizio le proprie competenze in materia di **analisi dei geodati e analisi spaziale, digital twins, intelligenza artificiale, visualizzazione dei dati e simulazione** per aiutare i clienti nei settori delle **telecomunicazioni, dell'industria e delle amministrazioni locali** a raggiungere i loro obiettivi di trasformazione digitale e sostenibilità.

Inizialmente attiva unicamente nel settore delle telecomunicazioni, grazie al rivoluzionario modello di propagazione Volcano, successivamente, *Siradel* si è rivolta anche ad altri settori (**mobilità, energia e resilienza climatica**), offrendo il proprio modello 3D e software.

L'offerta

Siradel progetta e costruisce soluzioni digitali per accelerare la transizione verso un mondo più connesso, a basse emissioni di carbonio e resiliente, con un impatto positivo sulla società e sul pianeta.

- Acquisizione dati & Modellazione 3D
- Data intelligence e simulazione
- Visualizzazione e supporto decisionale
- Soluzioni personalizzate

Elementi distintivi

Siradel vanta un team internazionale con sedi in Nord America, Europa e Asia, lavorando per oltre 300 clienti in 60 Paesi diversi.

Alcuni clienti



RAUL ESPINEL
Sales Manager

I nostri numeri

- Data di creazione: 1994
- Fatturato: 16M €
- 180 dipendenti
- Dal 2016 Transition Makers del Gruppo ENGIE

L'azienda

Con sede a Montaigu-Vendée, *Verdemobil Biogaz* è specializzata nella **progettazione, produzione, manutenzione e gestione di unità di recupero di gas rinnovabili**. Le sue filiali si occupano sia della produzione che della gestione dell'energia prodotta. L'azienda può contare su un team dinamico di oltre 40 persone ed è in costante crescita per supportare progetti BioCH₄, BioCO₂, BioLNG e BioH₂ in Francia e all'estero.

L'offerta

Da 15 anni protagonisti della transizione energetica, *Verdemobil Biogaz* **cattura e recupera il 100% del biogas in energia e CO₂ da fonti rinnovabili, su scala locale grazie un elevato know-how tecnologico.**

Gli impianti di *Verdemobil Biogaz* sono situati in siti di recupero dei rifiuti organici (metanizzazione, STEP, ISDND). Questi catturano i gas di origine rinnovabile emessi durante il processo di degradazione della materia organica e li trattano in modo da poterli recuperare per:

- Immissione in rete del gas naturale (biometano)
- Utilizzo nell'industria alimentare, agricola e farmaceutica (CO₂ biogenico)
- Utilizzo nei processi industriali e come combustibile (LNG e idrogeno verde)
- Elettricità (idrogeno verde)

Elementi distintivi

L'azienda progetta, realizza, produce e gestisce una **gamma modulare, containerizzata e complementare** di soluzioni per il recupero dei gas da fonti rinnovabili. I gas così recuperati possono essere venduti o utilizzati internamente.

Alcuni clienti

[Referenze - Verdemobil-biogaz](#)



CAROLE COUHERT
Business Developer Manager

I nostri numeri

- Data di creazione: 2003
- Fatturato 2023: 9 M €
- 40 dipendenti

SAVE THE DATE

FRENCH INDUSTRY DAY

30 OTTOBRE

 LeVillage by CA Milano

CONTATTACI PER
FISSARE UN MEETING
1TO1 CON LE
AZIENDE DI TUA
SCELTA !



SARA DELLA MEA

Head of Industry & Cleantech department

+39 329 86 22 906

sara.dellamea@businessfrance.fr



CRISTIANA PUNTILLO

Senior Trade Advisor

+39 337 14 09 761

cristiana.puntillo@businessfrance.fr



ALESSANDRA CATTANEO

Trade Advisor

+39 337 14 20 862

alessandra.cattaneo@businessfrance.fr



ALEXIS FERRIER

Trade Advisor

+39 337 14 27 880

alexis.ferrier@businessfrance.fr



JULIAN GAUTIER

Trade Advisor

+39 346 00 94 459

julian.gautier@businessfrance.fr

**GROW
GLOBAL**

 **Business
France**

A CURA DI



CON IL SUPPORTO DI



LA
FRENCH TECH
ITALY



IMPACT SOUTH EUROPE 2024

SCOPRI LE AZIENDE SELEZIONATE





Leader francese, **Astrée Software** è specializzata nello sviluppo e l'integrazione di soluzioni MES per aiutare le piccole e medie industrie a migliorare la loro performance e la digitalizzazione delle loro fabbriche. Oggi la soluzione **Aquiweb** è utilizzata da 30 000 utenti in più di 400 siti produttivi in 16 paesi.



Forte di 10 anni di esperienza, **Camileia** sviluppa un portale digitale all-in-one dedicato alla gestione immobiliare degli edifici e al facility management. La piattaforma ottimizza tutti i processi dei property manager, il cui compito è di valorizzare e rendere più sicuri gli edifici, nonché fornire servizi di qualità agli occupanti.

Continuity

Specializzata in data intelligence per il settore assicurativo danni e responsabilità delle aziende e dei professionisti, **Continuity** è il partner privilegiato delle compagnie assicurative. Offre una conoscenza approfondita dei rischi grazie agli open data e all'IA, per una copertura completa del processo di sottoscrizione degli assicuratori.



Datakiss offre soluzioni tecnologiche per migliorare l'efficienza commerciale e il benessere della forza vendita. L'azienda accompagna le Direzioni Commerciali e Vendite per allineare e ottimizzare le risorse rispetto agli obiettivi prefissati. Dal 2018, oltre 100 clienti in Europa si affidano all'esperienza di **Datakiss**.



Meelo è specializzata nella prevenzione delle frodi e nella gestione del rischio creditizio. Le sue soluzioni si basano su tecnologie avanzate che includono punteggi personalizzati, intelligenza artificiale e open banking. Gli strumenti plug-and-play di **Meelo** si integrano facilmente nei sistemi esistenti, migliorando l'efficienza e la sicurezza delle operazioni finanziarie delle aziende.



MyAssetRocks è un'innovativa piattaforma SaaS che permette alle aziende di ottimizzare e valorizzare i loro asset fisici. Essa permette di tenere traccia in tempo reale di ogni bene, di ottimizzare le risorse attraverso un processo di attribuzione dinamica e di affittare gli asset sottoutilizzati. **MyAssetRocks** migliora l'efficienza operativa, le performance finanziarie e la sostenibilità delle aziende.

NamR è una Green Tech specializzata nella produzione di dati geolocalizzati che caratterizzano gli edifici di un territorio per rivelarne il potenziale di transizione ecologica : performance energetica, potenziale solare e vulnerabilità rispetto alle previsioni climatiche future.

namR

Nostress offre una soluzione SaaS di monitoraggio della performance dedicata al Retail (Fashion, Arredamento e molto altro). La sua mission : guidare le aziende verso il successo, connettendo l'intelligenza dei dati, delle persone e del business. Nostress trasforma i dati in informazioni utili e concrete a supporto dei decision maker per accelerare e migliorare la performance e la sostenibilità.

 **nostress**

Stellar offre una connettività senza interruzioni a tutti gli operatori del settore della mobilità terrestre (auto, autobus, camion, tram, treni, trattori, navette), appoggiandosi al meglio delle reti a disposizione (cellulari, Wi-Fi e satellitari).

stellar

Studio Nyx è specializzato nella creazione di strumenti digitali, in particolare simulatori 3D di realtà virtuale e aumentata. Nell'ambito del consorzio Programme Vinum, di cui è uno dei soci fondatori, ha sviluppato due simulatori di formazione dedicati alle filiere agricole, viticole e forestali.

STUDIO
NYX

TRF Retail è una piattaforma SaaS che utilizza l'IA per ottimizzare le operazioni di vendita al dettaglio. Utilizzata da oltre 15 anni dai principali player del retail, fornisce dati in tempo reale e analisi predittive per migliorare le previsioni di vendita, la gestione delle scorte e l'assortimento dei prodotti.

TRFO
RETAIL
PREDICTIVE & PRESCRIPTIVE ANALYTICS

WISP Solutions è specializzata nella gestione intelligente del traffico urbano e dell'illuminazione pubblica. Utilizzando l'IA e i dati dei veicoli connessi, WISP Solutions ottimizza i flussi di traffico per ridurre gli ingorghi stradali e le emissioni di CO2, migliorare la sicurezza e l'efficienza delle infrastrutture urbane.

 **WISP**

L'azienda

Leader francese, Astrée Software è specializzata nello **sviluppo e l'integrazione di soluzioni MES** per aiutare le piccole e medie industrie a migliorare la loro performance e la digitalizzazione delle loro fabbriche. Oggi la soluzione *Aquiweb* è utilizzata da 30 000 utenti presso oltre 400 siti produttivi in 16 paesi.

L'offerta

Aquiweb dematerializza le operazioni di produzione, migliorando in modo duraturo le performance industriali. . Grazie al monitoraggio della produzione, TRS, tracciabilità, qualità, documentazione e pianificazione, *Aquiweb* ottimizza ogni aspetto del processo produttivo. Il suo sistema di pianificazione connesso aumenta il tasso di servizio e riduce le perdite aziendali. *Aquiweb* raccoglie i dati della fabbrica in tempo reale direttamente dagli impianti e dagli operatori. Il sistema funge quindi da strumento di supporto decisionale, guidando gli operatori passo dopo passo e fornendo tutte le istruzioni necessarie alla stazione di lavoro. Il suo utilizzo rende la fabbrica più efficiente, riduce gli stock e aumenta i margini di profitto. Integrandosi con l'ERP in uso, *Aquiweb* alimenta un flusso bidirezionale di informazioni, fornendo dati critici sulle attività di produzione.

Elementi distintivi

Aquiweb è riconosciuta come la soluzione MES più semplice e intuitiva del mercato. La sua semplicità, sia durante l'implementazione che nell'uso quotidiano da parte di manager e operatori, garantisce un rapido ritorno sull'investimento (ROI). Inoltre, *Aquiweb* è una soluzione modulare che può essere installata gradualmente, adattandosi alle specifiche esigenze del cliente.

Alcuni clienti



DAMIEN BRYANT
Co-founder & CEO



ELISABETH TELLIER
Partner Manager

I nostri numeri

- Azienda creata nel 2011
- Fatturato : 10 M €
- 110 dipendenti
- Principale investitore : [4CAD](#)
- Riconoscimenti: prima software house nella « [Vitrine Industrie du futur](#) », un riconoscimento assegnato a progetti industriali innovativi che rappresentano il futuro del settore manifatturiero in Francia

L'azienda

Forte di 10 anni di esperienza, CAMILEIA sviluppa un portale digitale *all-in-one* dedicato alla gestione immobiliare degli edifici e al facility management.

L'offerta

Il portale di monitoraggio di CAMILEIA ottimizza tutti i processi dei property manager, il cui compito è quello di valorizzare e rendere più sicuri gli edifici, nonché fornire servizi di qualità agli occupanti.

Agile, ergonomica e sicura, la piattaforma si compone di 5 sistemi informativi interoperabili :

- Real Estate,
- Workplace,
- Manutenzione,
- Energy & Environment,
- Process.

Elementi distintivi

La nostra innovazione consiste nella creazione di un portale SaaS unico, ergonomico e sicuro, che monitora tutte le attività legate alla gestione immobiliare e all'ambiente di lavoro. Il nostro portale di monitoraggio collaborativo si integra facilmente con ERP e altri software di terze parti tramite API.

Alcuni clienti



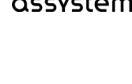
MARINE PERGEAUX
Directrice de clientèle



KRIM BECHINA
Ceo & fondateur

I nostri numeri

- Azienda creata nel 2015
- Fatturato : 1,32 M €
- 15 dipendenti
- Principale investitore : Bpifrance
- Riconoscimenti : Progetto universitario [Pulpe](#)



L'azienda

Specializzata in data intelligence per il settore assicurativo danni e responsabilità delle aziende e dei professionisti, Continuity è il partner privilegiato delle compagnie assicurative in Francia. Le nostre soluzioni offrono una conoscenza approfondita dei rischi grazie agli open data e all'IA, per una copertura completa del processo di sottoscrizione degli assicuratori.

L'offerta

Più del 15% delle polizze di assicurazione property e liability non rispecchiano, o non rispecchiano più, la situazione reale del contraente, con conseguenti perdite sostanziali per gli assicuratori ogni anno.

Continuity offre una piattaforma di sottoscrizione intelligente che rileva le situazioni ad alto rischio all'interno di un portafoglio, accelerando il processo di sottoscrizione e rendendolo più affidabile, con una visione a 360° dei rischi.

Elementi distintivi

- Implementazione della soluzione in 1-2 settimane (non è necessaria alcuna integrazione IT).
- Interfaccia commerciale specializzata per la sottoscrizione di polizze B2B.
- Piattaforma scalabile che consente l'integrazione di qualsiasi tipo di dati e fonti esterne.
- Supporto aziendale di alto livello da parte di esperti con un'esperienza media di 10 anni.

Alcuni clienti



inter mutuelles entreprises



**LOUIS
GWENDAL**
*GTM &
Partnerships*



**MAXIME
FLACELIÈRE**
*Sales
Executive*



**VICTOR
AUBURTIN**
Strategy

I nostri numeri

- Azienda creata nel 2018
- 38 dipendenti
- Funding Raised : 15 M€ (Series A)
- Principali investitori : Elaia, Bpifrance, Kamet, 115K



L'azienda

Datakiss è una **realtà innovativa** che supporta le aziende nel **migliorare l'efficienza e il benessere della forza vendita**. Grazie a soluzioni tecnologiche avanzate, aiuta le Direzioni Commerciali a ottimizzare le risorse, massimizzare i risultati e garantire il benessere dei propri venditori. Con oltre 100 clienti soddisfatti in tutta Europa dal 2018, Datakiss è un partner affidabile per la crescita del business.

L'offerta

Datakiss Territory Planning permette di ottimizzare con agilità e precisione l'organizzazione dei team commerciali. E' possibile simulare, in pochi clic, nuovi scenari con i nuovi dispositivi in campo, suddividere equamente i territori e adattare l'organizzazione per rispondere a nuove opportunità di business, garantendo la massima efficienza e produttività.

Elementi distintivi

- Pianificazione territoriale su misura: definisce territori di vendita ottimizzati per massimizzare il potenziale di ogni agente e ridurre al minimo gli sprechi.
- Equilibrio perfetto: distribuisce equamente il carico di lavoro tra i commerciali, garantendo una copertura territoriale omogenea e sfruttando al massimo le opportunità di business.
- Più tempo per vendere: riduce drasticamente il tempo dedicato agli spostamenti e concentra gli sforzi sulla relazione con i clienti, aumentando l'efficacia delle visite.
- Costi sotto controllo: Ottimizza i percorsi di vendita e riduci i costi di trasferta, incrementando la redditività della tua forza vendita.

Alcuni clienti



ROMAIN BASEILHAC
CEO & Co-fondatore

I nostri numeri

- Azienda creata nel 2018
- 15 dipendenti
- Funding Raised: 800K€ nel 2018
- Principale investitore : SIDE CAPITAL
- Riconoscimenti: Trophée LSA per Business Planning con GB Foods nel 2024



L'azienda

Meelo offre **soluzioni innovative contro le frodi e il rischio di mancati pagamenti** grazie ad un sistema di punteggi personalizzati basati sull'IA e all'open banking. I nostri strumenti plug-and-play permettono alle aziende di rendere sicure le loro operazioni finanziarie, oltre a migliorarne l'efficienza.

Siamo un'azienda certificata B Corp, impegnata a coniugare profitto e impatto sociale.

L'offerta

Meelo ti offre gli strumenti giusti per proteggere la tua attività dalle frodi:

- **Scoring Identity Confidence dedicato al BtoC**, per **verificare l'identità** dei tuoi clienti privati (B2C) in modo rapido e sicuro
- **Scoring Business Confidence dedicato al BtoB**, per **valutare l'affidabilità** delle aziende con cui fai affari (B2B).
- **Analisi documentale e Analisi coordinate bancarie** per prendere decisioni informate.

Elementi distintivi

- Soluzioni pronte all'uso per un'implementazione e un ROI rapidi.
- Expertise avanzata in ambito frode e crediti, per proteggere la tua azienda.
- Supporto personalizzato da parte di un team di esperti per una migliore implementazione,
- Tecnologia plug-and-play che semplifica i tuoi processi e garantisce un utilizzo immediato ed efficace, senza alcuna complessità tecnica.

Alcuni clienti



PHILIPPE GOMES
*Head of
Partnerships &
International*



**ANNE-CLAIRE
CAURIER**
*Head of
Marketing & ESG*

I nostri numeri

- Azienda creata nel 2019
- Fatturato : 1,9 M €
- 30 dipendenti
- Riconoscimenti: laureato del programma *Scale Up Excellence French Tech 2023*

L'azienda

MyAssetRocks è un'innovativa piattaforma SaaS che permette alle aziende di **ottimizzare e valorizzare i loro asset fisici**. Essa permette di tenere traccia in tempo reale di ogni bene, di ottimizzare le risorse attraverso un processo di attribuzione dinamica e di affittare gli asset sotto-utilizzati. MyAssetRocks migliora l'efficienza operativa, le performance finanziarie e la sostenibilità delle aziende.

L'offerta

MyAssetRocks affronta il problema del sotto-utilizzo degli asset fisici e strumentali offrendo una soluzione completa. La piattaforma sviluppata da MyAssetRocks consente alle aziende di gestire meglio i loro asset e di metterli a reddito, valorizzandoli al massimo. Inoltre, MyAssetRocks si rivolge anche alle associazioni di categoria e alle federazioni per potenziare l'intera filiera. La piattaforma favorisce una maggiore collaborazione tra i soci, incrementando l'efficienza operativa di tutto l'ecosistema. Facilitando la condivisione e la mutualizzazione delle risorse tra le aziende associate, la piattaforma riduce i costi fissi e migliora la flessibilità. Questo permette alle aziende di adattarsi meglio alle fluttuazioni del mercato e di rimanere competitive.

Scegliere MyAssetRocks significa massimizzare il valore dei tuoi investimenti, ridurre gli sprechi e contribuire all'economia circolare.

Elementi distintivi

MyAssetRocks è l'unica piattaforma del mercato che offre una soluzione end-to-end dedicata alla gestione degli asset fisici che permette alle aziende di : ottimizzare l'utilizzo interno, facilitare la gestione tramite dashboard, trasformare asset sotto-utilizzati in fonti di revenue, migliorare l'impatto ecologico e rinforzare tutto l'ecosistema, in un unico strumento.

Alcuni clienti



OLIVIER NARAYANIN
Founder & CEO

I nostri numeri

- Azienda creata nel 2022
- Riconoscimenti:
 - Laureato del programma France 2030 (iniziativa del governo francese che seleziona le aziende più innovative e che promuovono lo sviluppo sostenibile).
 - Startup riconosciuta ad impatto secondo i criteri delle Nazioni Unite.
 - Laureato della *call for idea* emessa dell'ADEME sul tema economia circolare.

L'azienda

NamR è una Green Tech specializzata nella produzione di dati geolocalizzati che caratterizzano gli edifici di un territorio. Utilizzando tecnologie avanzate di Machine Learning e Computer Vision, NamR è in grado di rivelare il potenziale di transizione ecologica degli edifici, come la performance energetica, il potenziale solare e la vulnerabilità rispetto alle previsioni climatiche future.

L'offerta

Sviluppato da NamR, **Ecoclik è un innovativo simulatore B2B2C** concepito per incentivare i proprietari a intraprendere la ristrutturazione energetica dei loro beni residenziali. **Ecoclik aiuta le banche a supportare i loro clienti nella transizione ecologica**, fornendo un simulatore facile da usare per stimare i costi delle ristrutturazioni energetiche.

Elementi distintivi

Ecoclik si distingue per la sua estrema facilità di utilizzo, grazie a un'interfaccia molto intuitiva che permette agli utenti di ottenere stime chiare dei costi di ristrutturazione energetica e degli eventuali incentivi disponibili.

Con un approccio altamente personalizzato, aiuta i clienti a visualizzare tutti i benefici e le diverse fasi della transizione energetica dei loro beni immobiliari,

Alcuni clienti



ANDREA BOAS
Business Analyst



VINCENT BODÉ
Chief Revenue Officer

I nostri numeri

- Azienda creata nel 2017
- 1,9 M € di fatturato
- 40 dipendenti
- Azienda quotata in Borsa dal 2021
- Principali investitori : Société Générale, Banque des Territoires (CDC)
- Riconoscimenti: La Banque Postale AM GreenTech 2023, FrenchTech, Label Finance Innovation e FinTech 100

L'azienda

Nostress offre una **soluzione SaaS di monitoraggio della performance dedicata al settore Retail**, in particolare nel Fashion, Arredamento e complementi per la casa. La nostra missione è guidare le aziende verso il successo, connettendo l'intelligenza dei dati, delle persone e del business. La nostra expertise consiste nell'integrare i dati nel quotidiano dei decision maker per accelerare e migliorare le azioni prese al servizio della performance.

L'offerta

Il mondo del Retail è profondamente scosso dalla volatilità delle aspettative dei clienti e dalla complessità delle organizzazioni multi-sito, multi-canale e multi-mercato. NOSTRESS risponde a queste sfide riunendo tutte le funzioni coinvolte attorno a una visione unificata della performance. L'intelligenza dei dati, presentata in tempo reale e potenziata dall'IA, viene messa a disposizione degli operatori in loco per promuovere l'iniziativa e la collaborazione, consentendo di prendere rapidamente le decisioni migliori.

Elementi distintivi

- Una soluzione "tutto in uno": dalla visualizzazione e analisi dei dati basata sull'intelligenza artificiale, all'adozione di azioni e strumenti di monitoraggio e collaborazione.
- Una soluzione "unica per tutti": una visione unificata delle prestazioni nelle mani di tutte le funzioni coinvolte in-store, in sede centrale, partner, ecc.
- Una capacità comprovata di rapida implementazione e impatto su scala.
- Un approccio apprezzato dagli utenti, con oltre il 95% di adozione e un'implementazione in poche settimane.

Alcuni clienti

celio*

GUESS

JULES

MAISONS
DU MONDE

THE
KOOPLÉS

SUD*
express

rag & bone



**JEAN-BERNARD
DELLA CHIESA**
CEO



STÉPHANE LEDERLE
Sales

I nostri numeri

- Azienda creata nel 2020
- Fatturato >2M€
- Riconoscimenti: *Paris Retail Week 2021 – Best Data Solution*

L'azienda

Stellar offre una **connettività senza interruzioni a tutti gli operatori del settore della mobilità terrestre** (auto, autobus, camion, tram, treni, trattori, navette), appoggiandosi al meglio delle reti a disposizione (cellulari, Wi-Fi e satellitari).

L'offerta

Internet a banda larga non è disponibile sul 40% delle strade in Europa. Per rispondere a questa problematica, Stellar ha sviluppato il primo software di intelligenza artificiale al mondo che orchestra senza discontinuità reti cellulari, Wi-Fi e satellitari, per offrire una connessione Internet a banda larga onnipresente alle aziende.

Solo con Stellar, gli operatori della mobilità possono beneficiare di una disponibilità di banda larga del 93-99% a qualsiasi velocità di guida.

Elementi distintivi

Abbiamo costruito l'unico software al mondo in grado di effettuare lo switching, l'aggregazione e la previsione di tutte le reti cellulari, Wi-Fi e satellitari senza discontinuità e senza alcuna perdita di dati. Il nostro software è alimentato dalla nostra intelligenza artificiale proprietaria, costantemente addestrata con centinaia di migliaia di chilometri di dati.

Alcuni clienti

Lavoriamo con un'ampia gamma di clienti in diversi settori della mobilità. Saremo felici di incontrarti per presentarti i nostri *case*.



SIMONE LA TORRE
*Director, Business
Development*



NATALIA PRZYBYLSKA
*Growth Marketing
Specialist*

I nostri numeri

- Azienda creata nel 2021
- Fatturato <5 M €
- <20 dipendenti
- Riconoscimenti: *EU Startup Prize for Mobility 2023*
- >8 m € raccolti
- Principali investitori : Porsche Digital, Elewit, Primo Space Ventures, ...

L'azienda

Studio Nyx è specializzata nella creazione di strumenti digitali ed in particolare in simulatori 3D di realtà virtuale e realtà aumentata. Con il consorzio Programme Vinum di cui Studio Nyx è uno dei soci fondatori, l'azienda ha sviluppato dei **simulatori di formazione specificatamente dedicate alle filiere agricoli, viticoli e forestali.**

L'offerta

Nell'ambito del [Programme Vinum](#) (un'iniziativa che coinvolge diversi attori nel settore agricolo, viticolo e forestale, con l'obiettivo di promuovere la formazione attraverso l'uso di tecnologie innovative come la realtà virtuale e aumentata), Studio Nyx ha sviluppato due software di formazione principali:

- **Ampélos:** un simulatore di formazione alla potatura della vigna in realtà virtuale, destinato agli istituti tecnici agrari e ai grandi Châteaux produttori di vini.
- **E-CAB:** un simulatore di formazione alla guida di mezzi agricoli in realtà virtuale, dedicato ai centri di formazione.

Elementi distintivi

I nostri simulatori permettono di :

- Fare formazione tutto l'anno, migliorando la qualità e l'efficacia del lavoro svolto e aumentando la competitività.
- Seguire la formazione in totale sicurezza, riducendo notevolmente i rischi di incidenti sul lavoro.
- Sviluppare nuove conoscenze e competenze in un settore in continua evoluzione a causa dei cambiamenti climatici.
- Rinforzare l'attrattività di settori e filiere in cui il rinnovo generazionale è una vera sfida.

Alcuni clienti



HADRIEN CRAMPETTE
Socio

ROMAIN SOULIÉ
Presidente

I nostri numeri

- Creato nel 2014
- 1,2 M € di fatturato
- 22 dipendenti
- Riconoscimenti:

- [Premio dell'innovazione SITEVI 2021 e 2023](#)

- Laureato del programma France 2030 ((iniziativa del governo francese che seleziona le aziende più innovative e che promuovono lo sviluppo sostenibile).

L'azienda

TRF Retail è una **piattaforma SaaS che utilizza l'IA per ottimizzare le operazioni di vendita al dettaglio**. Fornisce dati in tempo reale e analisi predittive per migliorare le previsioni di vendita, la gestione delle scorte e l'assortimento dei prodotti. Con oltre 15 anni di esperienza, TRF Retail supporta le principali insegne di vendita al dettaglio in Francia e a livello internazionale, aiutandole a snellire le catene di approvvigionamento, migliorare l'efficienza operativa e massimizzare la redditività.

L'offerta

TRF Retail offre soluzioni SaaS basate sull'IA per ottimizzare la gestione delle scorte, le previsioni di vendita e l'assortimento dei prodotti. Queste soluzioni rispondono alle esigenze di precisione ed efficienza delle operazioni di vendita al dettaglio. Scegliere TRF Retail significa optare per una soluzione collaudata, utilizzata dai principali player del retail, che fornisce dati in tempo reale e raccomandazioni basate sull'intelligenza artificiale per massimizzare i margini.

Elementi distintivi

La piattaforma sviluppata da TRF Retail offre una visione aziendale a 360°, dati in tempo reale e una perfetta integrazione con l'ERP. L'esclusivo coach virtuale e il supporto umano con una profonda esperienza nel settore retail guidano i clienti nell'ottimizzazione dell'inventario e delle previsioni di vendita. Questo approccio migliora l'efficienza e la redditività.

Alcuni clienti



MONOPRIX



JEAN-MICKAËL GAY
Co-owner & CEO



SÉBASTIEN NATALE
Sales Leader

I nostri numeri

- Azienda creata nel 2010
- 20 dipendenti

L'azienda

WISP Solutions è specializzata nella **gestione intelligente del traffico urbano e dell'illuminazione pubblica**.

Utilizzando l'IA e i dati dei veicoli connessi, ottimizza i flussi di traffico per ridurre gli ingorghi stradali e le emissioni di CO2, migliorando la sicurezza e l'efficienza delle infrastrutture urbane.

L'offerta

WISP Solutions offre sistemi di gestione del traffico e di illuminazione pubblica basati sull'intelligenza artificiale e sui dati in tempo reale dei veicoli connessi. Affrontiamo i problemi di congestione urbana, inquinamento e sicurezza stradale. Le nostre soluzioni sono in grado di ridurre gli ingorghi del 30%, abbattere le emissioni di CO2 del 15% e migliorare i tempi di risposta dei servizi di emergenza, utilizzando le infrastrutture esistenti per offrire una soluzione efficiente ed economica per le **Smart Cities**.

Elementi distintivi

Ciò che distingue WISP Solutions è l'utilizzo dell'intelligenza artificiale in tempo reale e dei dati provenienti dai veicoli connessi, eliminando la necessità di nuovi sensori. Il nostro approccio consente un adattamento dinamico e immediato alle condizioni del traffico, garantendo una riduzione significativa della congestione e delle emissioni di CO2. Inoltre, la nostra soluzione è conveniente, facile da integrare nelle infrastrutture esistenti e fornisce rapidamente risultati misurabili.

Alcuni clienti e partner



PIRRE PHILIBERT
CEO



DIDER LERER
CBO

I nostri numeri


- Azienda creata nel 2021
- 7 dipendenti
- Riconoscimenti :
 - Vincitore del *Autonomy World Expo 2024* e del *Crédit Mutuel Semeur d'innovation 2024*
 - Finalista del *OVHcloud Startup Program Showcase*, dei *Mubil Awards* e del *CIC Start Innovation Business Awards 2023*.



SAVE THE DATE

FRENCH TECH DAY

30 OTTOBRE

 LeVillage by CA Milano



PATRIZIA GALBIATI

Head of Tech & Services department

+39 327 34 91 760

patrizia.galbiati@businessfrance.fr



LUCIE PÉLISSIER

Senior Trade Advisor Digital & Tech

+39 337 14 46 459

lucie.pelissier@businessfrance.fr



LÉA DELAGOUTTE

*Trade Advisor Ecommerce & Retail,
Fintech, Adtech*

+39 337 14 36 203

lea.delagoutte@businessfrance.fr



MICHELE CHIESA

*Trade Advisor Cultural & creative industry, IoT, Video
Games, Media & Broadcast*

+39 337 14 36 201

michele.chiesa@businessfrance.fr

**CONTATTACI PER
FISSARE UN
MEETING 1TO1
CON LE AZIENDE DI
TUA SCELTA !**